

## Регистрации будущих сделок партнерами

1. За регистрацию будущей сделки партнеры могут получать вознаграждение, рассчитываемое **от суммы данной сделки в РРЦ**. При выдаче сублицензий в рамках конкурсных закупок партнер, заявивший сделку и получивший уведомление о возможном вознаграждении, имеет право предоставить конечному пользователю скидку «от себя» на величину, не превышающую величину рассчитанного вознаграждения.
2. Заявления о будущей сделке для одного клиента принимаются от любого количества партнеров. Если для выдачи сублицензии (далее — поставки ПО) одному клиенту будет подана еще хотя бы одна заявка от другого партнера, заказы клиента будут премодерированы. Это значит, что ни один партнер, включая реального поставщика партнера, не будет иметь возможности сделать заказ в Мастере заказов для этого клиента по **продуктам, указанным в заявке**, — до тех пор, пока сам клиент не выберет для себя среди партнеров, заявивших о планируемой сделке с ним, поставщика для заключения данной сделки. На специальной странице «**Клиенты на модерации**» партнер может увидеть, поставлен ли интересующий его клиент на модерацию, а также срок такой модерации. Партнеры признают **право и приоритет конечного пользователя выбирать себе** поставщика для заключения сделки. В случае возникновения спорных ситуаций ссылка на генерацию в Мастере заказов выдается только тому партнеру, для которого клиент подтвердит желание видеть партнера своим поставщиком.
3. Принимаются заявления только о сделках по поставке ПО для бизнес-пользователей. Минимальная сумма сделки должна составлять 20 000 руб. в РРЦ.
4. Заявления о сделках принимаются не ранее чем за:
  - 6 месяцев до даты сделки— для новых клиентов (А), миграций (льготы 4 и 12) и дозакупок (С);
  - 3 месяца до даты сделки — для сделок по продлению (В) и продлению с расширением (D).
5. Минимальный срок для подачи заявления о сделке — 5 календарных дней до даты предполагаемой поставки ПО (даты сделки).
6. «Доктор Веб» уважает право конечных пользователей и партнеров на отнесение информации о своих планируемых сделках к коммерческой тайне и в своих отношениях с другими партнерами рассматривает вышеуказанную информацию в качестве конфиденциальной.
7. Реестр заявленных партнером сделок, а также паспорта по каждой сделке находятся на странице «**Мои сделки**».
8. К расчету вознаграждения партнера за регистрацию сделок в отчетном календарном квартале принимаются только закрытые (выполненные) заказы в МЗ в данном квартале, по которым партнеру были направлены ссылки на генерацию. Вознаграждение за регистрацию сделок транслируется партнеру в виде оплаты цены услуг партнера по итогам календарного квартала на условиях, указанных в договоре оказания услуг между партнером и «Доктор Веб».
9. Компания «Доктор Веб» имеет право:
  - В любой момент изменить данные правила, уведомив об этом партнеров в виде новости на Портале для партнеров. Новая редакция правил начнет действовать немедленно с момента публикации новости.
  - Проводить проверку работы партнера с клиентом, в том числе запрашивать дополнительные документы и напрямую связываться с сотрудником клиента, указанным партнером в форме заявления будущей сделки.
  - Предлагать другим партнерам поставить (выдать) лицензии по будущим сделкам партнера, сертификат которого аннулирован (временно или постоянно), а также в случае угрозы наступления неблагоприятных последствий, в том числе убытков, для потенциального клиента, конечного пользователя или для компании «Доктор Веб».

Защити созданное



© ООО «Доктор Веб»,  
2003–2017

«Доктор Веб» — российский разработчик средств информационной безопасности.

Антивирусные продукты Dr.Web разрабатываются с 1992 года.

125040, Россия, Москва,  
3-я улица Ямского поля,  
вл. 2, корп. 12а

Тел.: +7 495 789 4587  
(многоканальный);

Факс: +7 495 789 4597

антивирус. рф

<http://www.drweb.ru>

<http://www.av-desk.com>

<http://free.drweb.ru>

## Регистрация прайсовых сделок партнерами

1. Это **добровольное** действие со стороны партнеров любого статуса по уведомлению компании «Доктор Веб» о будущих поставках ПО Dr.Web.
2. Регистрация производится через форму на странице [https://pa.drweb.com/future\\_deal](https://pa.drweb.com/future_deal). Количество защищаемых объектов – от 1 до 250. Продукты Dr.Web – для бизнеса (кроме подписок на услугу «Антивирус Dr.Web»).
3. Величина вознаграждения партнера зависит от того, каким по счету партнер заявил будущую сделку (для новых сделок) и является ли партнер реальным поставщиком данного конечного пользователя (для продлений).

## Новые сделки (включая миграции и дозакупки новых продуктов)

Сумма сделки в РРЦ	От 20 до 49 тыс. руб.	От 50 до 99 тыс. руб.	От 100 тыс. руб.
Размер вознаграждения первому заявителю	5%	7%	10%
Размер вознаграждения всем последующим заявителям	3%	5%	7%

## Продления и продления с расширением

1. Реальные поставщики сублицензий конечным пользователям заявляют о предстоящих продлениях в сервисе *Прогноз продления* в лиде клиента. **За 60 дней** до окончания сублицензии в лидах становится доступна ссылка *Прогноз продления* на главной странице лида. Дополнительно за 30 дней до истечения сублицензии реальному поставщику конечного пользователя отправляется e-mail-уведомление о необходимости заполнить прогноз продления.
2. Другие партнеры могут заявить о желании продлить срок действия сублицензии чужого конечного пользователя через форму «**Будущие сделки**».
1. Если за **50 дней** до конца действия сублицензии клиента реальный поставщик не заполнит прогноз продления, его вознаграждение будет выдано первому заявителю о сделке.

	Размер вознаграждения (в % от суммы заказа в РРЦ)
Вознаграждение реальному поставщику или первому заявителю*	3%
Вознаграждение любым другим заявителям	2%

## Регистрация запрайсовых сделок партнерами

1. Это **обязательное** действие для партнеров.
2. Регистрация будущих сделок и выдача рекомендованных цен на запрайсы производится через форму на странице [https://pa.drweb.com/future\\_deal](https://pa.drweb.com/future_deal). Количество защищаемых объектов – свыше 250 РС / адресов почты / пользователей шлюза / мобильных устройств и 50 серверов. Продукты Dr.Web – для бизнеса (кроме услуги «Антивирус Dr.Web»).
3. Размер вознаграждения за регистрацию сделки:

Сумма сделки в РРЦ	До 1 млн руб.	От 1 до 5 млн руб.	Свыше 5 млн руб.
Размер вознаграждения первому заявителю	1,5%	2%	2,5%
Размер вознаграждения любым другим заявителям	1%	1,5%	2%



© ООО «Доктор Веб»,  
2003–2017

«Доктор Веб» – российский разработчик средств информационной безопасности.

Антивирусные продукты Dr.Web разрабатываются с 1992 года.

125040, Россия, Москва,  
3-я улица Ямского поля,  
вл. 2, корп. 12а

Тел.: +7 495 789 4587  
(многоканальный);

Факс: +7 495 789 4597

антивирус. рф

<http://www.drweb.ru>

<http://www.av-desk.com>

<http://free.drweb.ru>

## Срок сделки

1. Партнер имеет право 2 раза изменить срок поставки ПО в заявленной им сделке. Для этого ему необходимо в сервисе «Мои сделки» открыть окно сделки и указать другую дату.
2. Партнер имеет право изменить дату предполагаемой поставки ПО в прогнозе продления, но только до момента истечения продлеваемой сублицензии.

## Увеличение вознаграждения партнера

1. Партнер имеет право запросить дополнительное вознаграждение, сверх установленного при регистрации сделки. Размер дополнительного вознаграждения может составлять от 0,5% до максимум 3% от РРЦ. Сделать такой запрос необходимо до получения партнером ссылки на заказ в Мастере заказов.
2. Основания для просьбы о дополнительном вознаграждении могут быть следующими:
  - партнер вернул клиента, ранее переведенного на продукт конкурента **другим партнером**;
  - партнер расширил сублицензию клиента на сумму более чем 20% от суммы, заявленной другими партнерами (наибольшей суммы), или от суммы прошлой сублицензии клиента;
  - партнер обеспечил продление клиента и дополнительно допродал клиенту сублицензию для защиты других защищаемых объектов, ранее не защищенных продуктами Dr.Web.
3. Вопрос о величине дополнительного вознаграждения партнера решается компанией «Доктор Веб» индивидуально.

## Обработка заявлений партнеров о будущих сделках

1. Обработка заявлений о прайсовых сделках производится автоматически. То есть немедленно после формы заполнения заявки партнер получает уведомление о статусе сделки и возможном для него размере вознаграждения.
2. Обработка заявлений о будущих запрайсовых сделках производится вручную, как правило, в течение 3 рабочих дней, но не позднее предполагаемого дня поставки ПО.

## Ответственность

1. Если партнер по каким-то причинам отказывается от поставки (участия в конкурсе), он обязан сообщить об этом в «Доктор Веб»:
  - в случае прямой закупки — не позже чем за 3 рабочих дня до даты поставки (не включая день поставки);
  - в случае конкурсной закупки — не позже чем за 5 рабочих дней до дня окончания подачи заявок для участия в конкурсе/аукционе (не включая день окончания подачи заявок).В противном случае партнер может быть лишен права регистрации сделок на 1 месяц, при выявленном третьем нарушении — сертификата партнера на 1 месяц.
2. Если дата предполагаемой поставки ПО истекла, а партнер не обратится за генерацией для него ссылки на заказ в Мастере заказов, его заявление о будущей сделке аннулируется в 23:59 МСК даты предполагаемой поставки ПО.
3. Если конечный пользователь подтвердит желание видеть партнера своим поставщиком или если партнер получит ссылку на генерацию заказа в МЗ, который не будет закрыт (выполнен) партнером в течение 2 рабочих дней с даты выдачи ссылки на генерацию заказа, сумма возможного вознаграждения партнера по договору оказания услуг с ООО «Доктор Веб» за один или несколько последующих кварталов будет уменьшена на сумму данной сделки в РРЦ. Если предполагалась запрайсовая поставка ПО, партнер будет лишен права регистрации запрайсовых сделок на 1 год или лишен статуса партнера (временно или бессрочно).



© ООО «Доктор Веб»,  
2003–2017

«Доктор Веб» — российский разработчик средств информационной безопасности.

Антивирусные продукты Dr.Web разрабатываются с 1992 года.

125040, Россия, Москва,  
3-я улица Ямского поля,  
вл. 2, корп. 12а

Тел.: +7 495 789 4587  
(многоканальный);

Факс: +7 495 789 4597

антивирус. рф

<http://www.drweb.ru>

<http://www.av-desk.com>

<http://free.drweb.ru>

Защити созданное