

## Dr.Web AV-Desk 6.2

### Расчет стоимости внедрения

#### 1. Введение

Стоимость проекта развертывания сервиса Dr.Web AV-Desk складывается из стоимости: закупки аппаратного и программного обеспечения (в случае необходимости), настройки сервиса и интеграции его в бизнес-процессы компании – поставщика услуги «Антивирус Dr.Web».

Не все описанные ниже этапы являются обязательными – их необходимость определяется как выбранной моделью использования сервиса, так и наличием у компании необходимых ресурсов.

При расчете продолжительности этапов использовалась статистика внедрений, имеющаяся у компании «Доктор Веб».

#### 2. Расчетные данные

Данный документ описывает расчет стоимости внедрения сервиса Dr.Web AV-Desk, обслуживающего порядка 1000 инсталляций (например, 100 компаний-клиентов, имеющих по 5-10 защищаемых компьютеров, или 200 по 2-5 компьютеров).

#### 3. Используемое аппаратное и программное обеспечение

Конфигурация сервера: процессор P4x2 3 GHz, память 1 GB RAM, жесткий диск HDD SATA 2.0 7200rpm. Желательно использование RAID 5. В качестве базы данных – PostgreSQL. Стоимость сервера во многом зависит от производителя и может составлять в среднем 2-3 тысячи долларов США (70 000–120 000 руб.).

Стоимость решения может вырасти за счет увеличения его надежности в целом – внедрения системы программного и аппаратного резервирования.

В общем случае для работы сервиса, обслуживающего 1000 инсталляций, требуется использование операционной системы и базы данных. Наличие системы кластеризации не требуется. В большинстве случаев стоимость закупки является минимальной, так как в качестве ПО используются бесплатные (свободно распространяемые) решения.

#### 4. Стоимость и продолжительность этапов внедрения сервиса

В случае интеграции Dr.Web AV-Desk с внешним биллингом

##### Установка и настройка сервиса

Этап включает установку самих серверов, настройку их сетевой конфигурации, установку базы данных, развертывание сервиса Dr.Web AV-Desk, тестирование его работоспособности.

Стоимость	200-600 долларов или 7 000–20 000 руб. (при зарплате специалиста порядка 2 000 долларов (70 000–90 000 руб.) в месяц и предположении, что в этапе участвуют 2 специалиста)
-----------	--

Продолжительность этапа	1-3 дня
-------------------------	---------

### **Интеграция Личного кабинета**

Подразумевается интеграция Центра управления подпиской с сайтом компании и с системой биллинга. Этап проводится параллельно с интеграцией сервиса с биллингом.

<b>Стоимость</b>	500-1000 долларов или 15 000–35 000 руб. (при зарплате специалиста порядка 2 000 долларов (70 000–90 000 руб.) в месяц и предположении, что в этапе участвует 1 специалист)
<b>Продолжительность этапа</b>	5-10 дней

### **Интеграция с используемыми системами биллинга**

Этап не является обязательным – он необходим, если услуга «Антивирус Dr.Web» предоставляется пользователям за плату. Этап проводится параллельно с интеграцией с Центром управления подпиской. Продолжительность этапа зависит от размера компании, используемого биллинга, и от того, есть ли у компании свои специалисты в данной сфере или приходится привлекать сторонних.

<b>Стоимость</b>	1500-3000 долларов или 40 000–80 000 руб. (при зарплате специалиста порядка 2 000 долларов (70 000–90 000 руб.) в месяц и предположении, что в этапе участвует 1 специалист)
<b>Продолжительность этапа</b>	15-30 дней

В случае использования внутреннего биллинга Dr.Web AV-Desk затраты не включают период интеграции с биллингом.

## **5. Порядок выполнения основных этапов**

Этапы интеграции с биллингом и с Центром управления подпиской могут предшествовать разворачиванию сервиса. Тестирование может происходить на виртуальных ресурсах, предоставляемых компанией «Доктор Веб» (сервис Dr.Web LiveDemo). Поэтому продолжительность разворачивания сервиса определяется длительностью этапов доставки необходимого программного и аппаратного обеспечения, его установки и тестирования.

## **6. Общая стоимость проекта**

Общая стоимость проекта в значительной мере определяется стоимостью закупки программного и аппаратного обеспечения.

## **7. Возможность снижения продолжительности реализации проекта**

Снижение продолжительности внедрения Dr.Web AV-Desk возможно за счет привлечения специалистов компании «Доктор Веб», которые могут провести разворачивание сервиса в кратчайшие сроки.

## О компании «Доктор Веб»

«Доктор Веб» – российский разработчик средств информационной безопасности и лидер российского рынка интернет-сервисов безопасности для провайдеров ИТ-услуг. «Доктор Веб» стал первой компанией, предложившей на российском рынке инновационную модель потребления антивируса в качестве услуги сервис-провайдеров. Антивирусные продукты Dr.Web разрабатываются с 1992 года. Обширная география пользователей и многочисленные сертификаты и награды свидетельствуют о степени исключительного доверия к продуктам компании.



© ООО «Доктор Веб», 2013  
125124, Россия, Москва, 3-я улица Ямского поля, вл.2, корп. 12а  
Телефон: +7 (495) 789-45-87 (многоканальный)  
Факс: +7 (495) 789-45-97

[www.drweb.com](http://www.drweb.com)

[www.freedrweb.com](http://www.freedrweb.com)

[www.av-desk.com](http://www.av-desk.com)