

Приложение № 2 к Партнерской программе

О вознаграждении за услуги по продвижению ПО Dr.Web

Вознаграждение за услуги по продвижению ПО Dr.Web Enterprise Security Suite

Партнерам устанавливаются целевые показатели продаж на отчетный период (далее - целевые показатели продаж) и условия их достижения.

При условии достижения партнером целевых показателей продаж и выполнения условий их достижения, партнеру выплачивается вознаграждение за услуги по продвижению ПО Dr.Web в виде предоставления дополнительной скидки, устанавливаемой в процентах от рекомендованной (розничной) цены на ПО Dr.Web.

Целевые показатели продаж и размер дополнительной скидки

Целевые показатели продаж	Размер дополнительной скидки
от 500 000 до 1 499 999	4%*
от 1 500 000 до 2 999 999	6%*
от 3 000 000 и выше	8%*

* размер дополнительной скидки будет увеличен на 2% в случае, если количество новых сделок составит 4 и более таких сделок.

Условия достижения целевых показателей продаж:

- партнеру засчитываются новые сделки (в т.ч. по образованию/медицине) и миграция;
- партнеру засчитываются продления с дозакупкой только в случае, если стоимость дозакупаемых объектов равна или превышает стоимость продлеваемых объектов;
- возможность зачесть сделки в запрайсовом диапазоне во всех вышеперечисленных случаях предварительно оговаривается партнером с ТОО «Доктор Веб - Центральная Азия» отдельно в каждом конкретном случае в момент направления партнером ЗБС.

Вознаграждение за услуги по продвижению ПО Dr.Web Home Security Suite и Dr.Web Retail Security Suite

Партнерам в индивидуальном порядке устанавливаются целевые показатели продаж на отчетный период (далее - целевые показатели продаж).

При условии достижения партнером целевых показателей продаж, партнеру выплачивается вознаграждение за услуги по продвижению ПО Dr.Web в виде предоставления дополнительной скидки, устанавливаемой в процентах от рекомендованной (розничной) цены на ПО Dr.Web за вычетом стоимости медиа-комплекта. Размер дополнительной скидки составит от 4% до 10% в зависимости от фактически достигнутых целевых показателей продаж.

Общие условия начисления вознаграждения:

- партнер достиг целевых показателей продаж и выполнил условия их достижения;
- наличие действующего партнерского сертификата;
- наличие минимум одного сертифицированного специалиста по направлению «Лицензирование ПО Dr.Web» (при продвижении ПО Dr.Web Enterprise Security Suite);
- наличие на веб-сайте (при наличии) информации об актуальных продуктах и услугах «Доктор Веб», а также наличие актуальных рекламных и/или информационных материалов, касающиеся ПО Dr.Web;
- наличие действующего договора с дистрибьютором ТОО «Доктор Веб - Центральная Азия»;
- у партнера отсутствует дебиторская задолженность перед дистрибьютором ТОО «Доктор Веб - Центральная Азия»;
- партнер в полном объеме и надлежащим образом выполнил все остальные условия Партнерской программы.

Общий порядок выплаты вознаграждения:

- в течение 20 календарных дней после окончания отчетного периода ТОО «Доктор Веб - Центральная Азия» информирует партнера по итогам достижения им целевых показателей продаж и выполнения условий их достижения;
- вознаграждение в полном объеме может быть получено только в одном отчетном периоде;
- вознаграждение партнеру выплачивается дистрибьютором, у которого партнер в течение всего отчетного периода получал права на ПО Dr.Web в объеме, необходимом для достижения целевых показателей продаж.

ТОО «Доктор Веб - Центральная Азия»

Республика Казахстан,

050009, г. Алматы,

ул. Шевченко, 1656, офис 910

телефон: +7 (727) 323-62-30

info@drweb.kz

<http://www.drweb.kz>